

becker: human resource solutions ist ein HR-Beratungsunternehmen, spezialisiert auf Personalfragen und Besetzungen von Führungs-, Vertriebs- und Fachpositionen. Für unseren Kunden, ein führendes innovatives und internationales IT-Unternehmen, suchen wir einen

## **Account Manager für Tirol mit weiterer Karrierperspektive(m/w)**

Für ein international führendes und innovatives IT-Unternehmen im Hard- und Softwarebereich besetzen wir eine spannende Vertriebsposition als Account Manager im Medium und Large Kundenbereich für Tirol. Das Unternehmen, mit eigenen Niederlassungen in den Bundesländern inkl. Innsbruck, umfasst allein in Österreich rund 350 Mitarbeiter. Neben der Betreuung und Übernahme einer großen Bestandskundenbasis sind Sie auch in der Neukundenakquisition tätig. Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche Tätigkeit für ein großes IT-Unternehmen mit ausgeprägter Teamkultur und besten Entwicklungsmöglichkeiten.

### **In dieser Position erwartet Sie:**

- ein abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld im Raum Tirol. Sie betreuen ein großes Bestandskundenfeld und bauen dieses mittels Neukunden kontinuierlich weiter aus.
  - Ein eigenes Call Center Team für Österreich unterstützt Sie hierbei aktiv mit Terminlegungen bei potenziellen Neukunden.
  - Umfangreiche Ausbildungsprogramme im In- und Ausland, als auch via E-Learning, unterstützen Sie aktiv im Auf- und Ausbau Ihrer Karriere. Ebenso ist ein eigener Mentor während der ersten Monate für Sie installiert.
  - Es erwartet Sie ein großer Teamspirit mit flachen Hierarchien und hoher Unterstützung. Dementsprechend lange ist die Zugehörigkeit der Mitarbeiter im Unternehmen.
  - Karrieremöglichkeiten vom Account Manager hin zum Key Account Manager sind im Unternehmen gegeben bzw. geplant. Es erwarten Sie entsprechend interessante firmeninterne Entwicklungsmöglichkeiten.
  - Um Ihre Vertriebstätigkeit optimal ausfüllen zu können, unterstützt Sie in Tirol zudem ein Back Office Team aktiv in Ihrer Arbeit. Sie können neben ihren Terminen eigenständig zwischen Home Office und dem Office in Innsbruck wechseln.
-

**Sie bringen mit:**

- Sie bringen Erfahrungen im B2B Verkauf – Außendienst – mit. Diese können auch gerne branchenfremd sein. Wichtig für Ihren Erfolg ist die Freude und Bereitschaft Neues zu lernen und dieses in die Praxis kundenorientiert und mit kaufmännischem Blick umzusetzen.
- Sie leben in Tirol oder können sich einen Umzug in dieses wunderschöne Bundesland gut vorstellen.
- Microsoft Office Programme sind Ihnen grundsätzlich vertraut und sie bringen englische Sprachkenntnisse mit (diese können berufsbegleitend auch mit Hilfe des Unternehmens weiter ausgebaut werden um kommende Karriereschritte zu unterstützen).
- Sie arbeiten gerne in einem Team, bringen einen kollegialen Zugang mit und schätzen diesen auch. Ebenso haben Sie Freude, Kunden optimal mit Top Branchenlösungen zu beraten und bauen neben Bestandskunden auch gerne Neukunden auf.

**Details**

- Es erwartet Sie eine interessante Dotierung mit einem Zielgehalt von mindestens 55.000 Brutto / Jahr, abhängig von Ihrem bisherigen beruflichen Hintergrund auch entsprechend höher. Weitere attraktive Vergütungen können leistungsbezogen noch zusätzlich lukriert werden.
- Ein Firmenwagen zur privaten Nutzung und Arbeitsmittel, wie Laptop und Mobiltelefon sind im Gesamtpackage inkludiert.
- Das Unternehmen legt auf nachhaltige Mitarbeiterbindungen hohen Wert, was sich unmittelbar in der Unternehmenskultur spiegelt.

**Wenn Sie Interesse an einem interessanten Berufswechsel haben, wenden Sie sich bitte mit Ihrer Bewerbung und für weitere Auskünfte an:**

becker: human resource solutions  
1030 Wien I Hofmannsthalg.5/19

z.Hd. Herr Nikolaus Becker, MSc

T > 01-9660210

M > 0664-3868000

M >: [nbecker@becker-hrs.at](mailto:nbecker@becker-hrs.at) (führen Sie bitte auch die JOB-ID: "hrs2083be" mit an)

